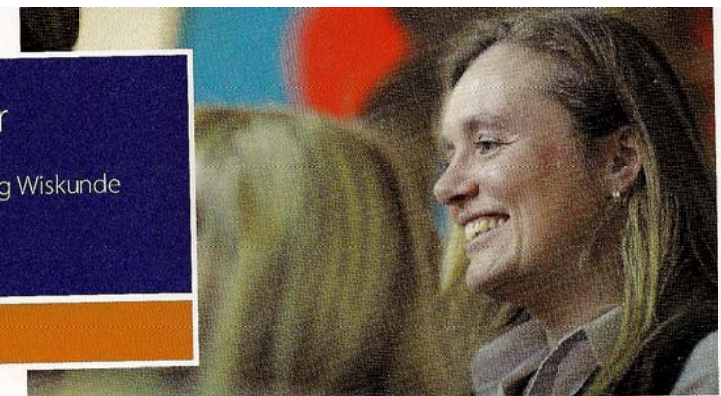


*"Aan de ene kant doe ik er een zetpil in,  
aan de andere kant gaat er een offerte uit"*

## Marleen Kompier, 40 jaar

Opleiding: Biologie en leraren opleiding Wiskunde  
Bedrijf: webdesignbureau MKG Idee  
Opgericht: Begin 2006



"Jaren geleden riep ik al dat ik ondernemer zou worden, omdat ik de drive en de power heb. Toen ik twee jaar geleden vanwege gezinsuitbreiding langere tijd thuiszat, besloot ik de sprong te wagen. Ondernemen is voor een zorgende ouder, man of vrouw, heel goed te doen. Je kunt werken en zorgen goed combineren. Kijk maar naar vandaag: ik heb een ziek kind thuis, maar ik kan wel werken. Aan de ene kant doe ik er een zetpil in, aan de andere kant gaat er een offerte uit."



Toen Marleen twee jaar geleden voor zichzelf begon, hoefde ze niet lang na te denken over wat voor soort bedrijf ze wilde opstarten. Haar bèta-achtergrond en haar werkervaring in de ICT duwde haar de kant van de informatica op, maar ook haar creatieve kant moest in haar bedrijf terugkomen.

Marleen heeft in haar werkwijze één valkuil ontdekt: "Ik heb mezelf in het begin te laag ingeschat bij het vaststellen van mijn uurtarief. Ik hield te weinig rekening met bijkomende kosten als ziektekosten en pensioen. Daarnaast heb ik concurrentie van mensen die het bouwen van websites 'ernaast doen'. Hun tarieven liggen een stuk lager dan die van mij en ik moet potentiële klanten altijd uitleggen waar dat in zit."

### Marleens Gouden Tip: Offreren is investeren

"Marleen besteedt veel tijd aan het maken van sluitende offertes. "Hoe beter ik nadenk over wat ik allemaal voor een klant moet doen, hoe beter ik in kan schatten hoeveel uur ik daadwerkelijk bezig zal zijn. Zo komen de klant - en ikzelf - beiden achteraf niet voor verrassingen te staan."